

## Pressemitteilung

# JAHRESERGEBNIS 2023

### Erreichung der Ziele 2023 und gestärkte Finanzsituation dank C-Band

Luxemburg, 29. Februar 2024 -- SES S.A. gibt Finanzergebnis für das Geschäftsjahr zum 31. Dezember 2023 bekannt.

- Einnahmen in Höhe von 2.030 Millionen EUR, die das prognostizierten Jahresergebnis 2023 übertreffen
- Networks (+6,1 % im Jahresvergleich<sup>(1)</sup>) steigert das konzernweite Einnahmen-Wachstum (+0,8 % im Jahresvergleich<sup>(1)</sup>) mit Video (-4,4 % im Jahresvergleich<sup>(1)</sup>)
- Bereinigtes EBITDA<sup>(2)</sup> von 1.025 Millionen EUR, beeinflusst durch unerwartete Ausgaben in Q4 2023
- Einnahmen von 3 Milliarden USD dank C-Band und beschleunigten Spektrum-Verlagerungen und damit einhergehend Senkung der Nettoverschuldungsquote von 3,5 auf 1,5<sup>(3)</sup>
- Schuldentrückzahlung in Höhe von 1 Milliarde EUR geplant, einschließlich der bereits im Januar 2024 zurückgezählten 550 Millionen EUR
- Solider bereinigter freier Cashflow in Höhe von 431 Millionen EUR während des Geschäftsjahrs 2023
- Jahresdividende 2023 von 0,50 EUR pro A-Aktie<sup>(4)</sup>, zu bezahlen im April 2024 und ergänzt durch den laufenden Aktienrückkauf in Höhe von 150 Millionen EUR
- Ab 2024 wird SES die Dividende halbjährlich ausschütten entsprechend dem operativen Cashflow
- Belohnung der Aktionäre durch eine zusätzliche Zwischendividendenausschüttung in Höhe von 0,25 EUR pro A-Aktie im Oktober 2024 und ab 2025 eine Ausschüttung von mindestens 0,25 EUR pro A-Aktie im April und Oktober.<sup>(4)</sup>
- Start der ersten sechs O3b mPOWER-Satelliten, kommerzielle Leistungen für Anfang Q2 2024 geplant
- Gespräche mit Versicherern hinsichtlich der Forderung für O3b mPOWER (Satelliten 1 -4) über 472 Millionen USD haben begonnen
- Prognostiziertes Jahresergebnis 2024<sup>(5)</sup> geht von Einnahmen in Höhe von 1.940-2.000 Millionen EUR und einem bereinigten EBITDA<sup>(1)</sup> von 950-1.000 Millionen EUR aus

**Adel Al-Saleh, der CEO von SES, erklärte:** „Es ist ein aufregender Zeitpunkt, um bei SES einzusteigen und dieses traditionsreiche Unternehmen von Weltrang in eine neue Phase zu führen. Die Ergebnisse 2023 zeigen die Stärke unserer Geschäftsgrundlagen und die Attraktivität unseres Multiorbit-Angebots für die weltweit führenden Unternehmen, Regierungen und Institutionen, die unsere Kundenbasis bilden.“

Wir haben sämtliche Finanzziele für 2023 erreicht und die prognostizierten Einnahmen übertroffen. Es ist uns gelungen, zusätzliche Geschäfte in Höhe von 1,5 Milliarden EUR zu generieren, Vertragsverlängerungen bei Networks und Video zu erzielen und die ersten

1) Zu festem Wechselkurs (die Vergleichswerte werden zur Neutralisierung der Wechselkursschwankungen angepasst) und „Like for like“ (unter Annahme des Gesamtbeitrags durch die Akquisition von DRS Global Enterprise Solutions zum 1. Januar 2022 statt des tatsächlichen Übernahmedatums am 1. August 2022, siehe Seite 7)

2) Mit Ausnahme von betrieblichen Aufwänden/Einnahmen, die mit der C-Band-Neuausrichtung in den USA und anderen signifikanten Sonderposten in Zusammenhang stehen (gesondert ausgewiesen).

3) Bereinigte Nettoverschuldungsquote (einschließlich 550 Millionen EUR Hybridanleihen zu 100 % als Forderungen und 625 Millionen EUR zu 50 % als Forderungen und zu 50 % als Eigenkapital verbucht) zu bereinigtem EBITDA. Im Januar 2024 wurden die Hybridanleihen in Höhe von 550 Millionen EUR gekündigt und aus liquiden Mitteln und anderen Finanzquellen zurückbezahlt.

4) Abhängig von der Zustimmung der Aktionäre.

5) Die Finanzprognose beruht auf einem Euro-Dollar-Wechselkurs von 1 EUR = 1,09 USD, einer nominalen Funktion der Satelliten und der Einhaltung des Startterminplans.



sechs O3b mPOWER-Satelliten zu starten, um unseren aktuellen und künftigen Kunden Konnektivitätsdienste von höchster Leistungsfähigkeit mit Beginn Q2 2024 anzubieten.

Mit dem Abschluss des US-C-Band-Clearing und dem Erhalt der damit einhergehenden Zahlungen haben wir unsere Investment-Grade-Bilanz weiter gestärkt. Dies eröffnet uns eine weitreichende finanzielle Flexibilität und neue Möglichkeiten zur Verbesserung unseres kommerziellen Angebots und unseres Free Cashflow, ebenso wie zur Renditensteigerung für unsere Investoren.

Während sich das Wettbewerbsumfeld, in dem wir uns bewegen, rasant weiterentwickelt, ist SES gut aufgestellt, um erfolgreich zu sein und zu wachsen durch das Angebot differenzierter und überzeugender Lösungen auf der Grundlage höchster Umsetzungsstandards und einer strengen Finanzdisziplin.